

# TACTIO LINKEDIN

Recibidos



**METALCORDOBA**

11:31 (hace 7 horas)

para mí



Talento, talento y talento.

Talento en las intervenciones. Talento en los retos. Talento en el caso de éxito.

Durante dos horas, más de medio centenar de empresas, hemos estado conociéndonos y compartiendo experiencias e inquietudes. De la mano de METALCORDOBA y TACTIO, vivimos una sesión para construir los principales retos de las pymes cordobesas.

La inauguración del evento corrió a cargo de la Teniente de Alcalde y concejala de



reactivación económica e innovación, Blanca Torrent, que se mostró muy cercana a las empresas. Coincidió con uno de los mensajes de nuestra organización: "Peor situación, mejores empresas" y, en este sentido, puso el IMDEEC a disposición de todas las



empresas. Además, Torrent entregó los reconocimientos de Crisálida centro especial de empleo a METALCÓRDOBA, TACTIO y Europea de Transportadores y SistemasS.L. (Eurotransis).




Posteriormente, Ana María García González, empresaria y directiva de Metalcórdoba, agradeció el esfuerzo de las empresas para levantar el territorio en estos



momentos y puso a su disposición toda su colaboración. Por su parte, Augusto Jorge Mayordomo Riera nos explicó su experiencia, después de tres años de reuniones con empresas de todo tipo y nos compartió su conclusión: "en demasiadas ocasiones, se actúa por inercia". En este sentido, Mayordomo animó al auditorio a adelantarse y abrirse a nuevas formas de abordar los retos.



A través de la metodología #LegoSeriousPlay , gracias a COACH AND PLAY, fuimos compartiendo experiencias y construyendo nuestras empresas de una manera distinta, hasta que nos centramos en los retos concretos.

Aunque salieron muchas ideas que se pueden leer en la crónica completa del evento, hubo



un reto en el que coincidieron la mayor parte de las mesas de trabajo: el Talento. La necesidad de atraerlo y, sobre todo, de cuidar el que ya tenemos. En este terreno, la clave es pasar de las palabras a los hechos.



Antes, tuvimos el lujo de contar con el testimonio de Silvia de la Sierra Hurtado Casado, socia de EUROTRANSIS, que contó su caso acompañada de Pedro Rueda Serrano. Además de explicarnos los orígenes y trayectoria de su empresa, situada en Cabra y que cuenta con 50 personas empleadas, contó los cambios que ha ido realizando en los últimos tiempos para ser más competitiva (mejorando su rentabilidad en un 30%!!!!), lo que le ha permitido abordar con fuerza sus planes de expansión internacional. En este sentido, nos



contaron (sin mucho detalle, claro) sus acuerdos con OPEL o AMAZON, la forma de vender en Sri Lanka o cómo levantaron un importante contrato a una importante multinacional del sector. Las claves de su éxito, según ellos, la Calidad y la Agilidad.



En el primer comentario, comparto la crónica completa de una jornada estupenda, que no habría sido posible sin el equipazo que hemos formado TACTIO y METALCÓRDOBA. Gracias Augusto, Rosa, Ana, Fernando (en la foto) y Raquel, Miguel, Evelyn (que no salen).